

Desarrollo y Salud Integral

DE LAS RELIGIOSAS EN MÉXICO



Fortalecimiento Institucional. Sesión 3 Procuración de recursos



Dra. Tania Hernández

16 Mayo 2024



Objetivo de la sesión

- Que los participantes identifiquen las diferentes fuentes de financiamiento para programas y obras sociales
- Que los participantes inicien un plan de procuración de recursos

Áreas de fortalecimiento

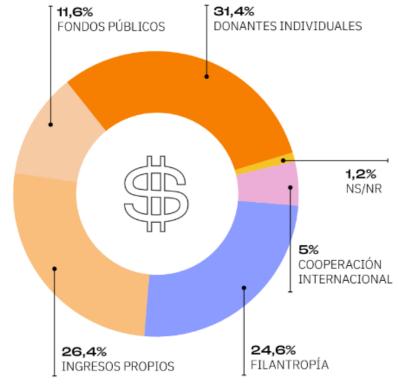
- I. Gobernanza
- II. Administración de recursos
- III. Procuración de recursos ← sesión de hoy
- IV. Capital humano
- v. Orientación y calidad de los servicios



Fuentes de ingreso en organizaciones sociales en América Latina

- Ingresos propios
 - E.j., colegiaturas, ventas, formación.
- Donantes individuales
 - E.j., donaciones recurrentes, esporádicas y por proyectos específicos.
- Filantropía/ Donaciones empresariales
 - E.j., empresas y fundaciones

GRÁFICO 6 Distribución porcentual de OSC según **PRINCIPAL FUENTE DE FINANCIAMIENTO**



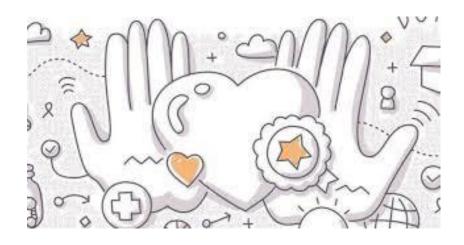
Rodríguez et al. (2020), p.16

¿Qué tipos de ingresos recibe el programa u obra social?

- Ingresos propios
 - E.j., colegiaturas, ventas, formación.
- Donantes individuales
 - E.j., donaciones recurrentes, esporádicas y por proyectos específicos.
- Filantropía/ Donaciones empresariales
- •¿Otros?

El plan de procuración de fondos

- Un plan de procuración de fondos es un documento que incluye las tareas y estrategias de procuración de fondos, los responsables de cada actividad y propone un cronograma para su realización.
- Un plan de procuración de fondos debe priorizar actividades y fuentes que nos ofrezcan las mayores posibilidades de obtener recursos. (<u>Pro Capacidad</u>)



Plan de Procuración de Recursos

Tipo de ingreso esperado	Objetivo	Estrategia de procuración	Meta	Fechas de inicio y fin	Responsable
Donaciones individuales	Implementar una campaña de publicidad para invitar a la comunidad a donar despensa para el comedor.	Crear y distribuir flyers en la colonia una vez cada semana.	Incrementar en un 20% las donaciones en especie para el comedor en el mes de junio.	1 junio 2024 30 junio 2024	Hrna. Brenda
Donaciones de fundaciones	Implementar una campaña de recaudación para crear rampas para sillas de ruedas en la escuela.	Acercamiento directo con empresas o fundaciones como CEMEX, Medical Rental, SA. de C.V.	Conseguir 1 millón de pesos en donaciones monetarias y en especie a través de cinco fondeadores durante 2025.	1 enero 2025 a 31 de diciembre de 2025	Hrna. María Eugenia
Ingresos por servicios	Incrementar la matrícula de la escuela en el ciclo 2024-2025.	Generar convenios con empresas grandes en los alrededores de las escuelas.	3 nuevos estudiantes matriculados en agosto de 2024.	1 junio 2024 a 31 de julio de 2024	Hrna. Angélica

Meta vs. Objetivo

Meta: Un resultado alcanzable general y a largo plazo

Objetivo: Define acciones medibles a corto plazo para poder alcanzar la meta general



Fuente: Asana

Elementos que facilitan recaudación de recursos

- Para donaciones individuales y empresariales
 - Ser donataria autorizada
- Para generación de ingresos propios
 - Presencia en línea
 - Página de internet
 - Atención en WhatsApp





Planificar la procuración de recursos

¿Cómo podemos gestionar cambios para mejorar?

Proactividad

 Identificar con antelación necesidades de recursos/financiamiento a través de planeación

Reactividad

Atención a gastos que requieren solución inmediata

Recursos avanzados

- Manual de procuración de recursos para organizaciones de atención a migrantes y refugiados de ACNUR
- Búsqueda de financiamiento internacional
 - Manual: Winning grants step by step
 - The Catholic Funding Guide, de FADICA

Siguiente sesión: 6 de junio

Áreas de fortalecimiento

- I. Gobernanza
- II. Administración de recursos
- III. Procuración de recursos
- **IV. Capital humano** ← **seguiremos aquí**
- v. Orientación y calidad de los servicios



Resumen

- Los participantes se familiarizaron con los tipos de recursos para obras sociales y servicios.
- Los participantes cuentan con una herramienta para diseñar un plan de procuración de recursos.



¡Buenas noches!

Tania Hernández

Correo: tania.hernandez@civance.org